



本内容由 591 商学院独家整理与分享

如果您有所启发还想观看更多精彩内容请进入

www.591xzw.com www.591sxy.com

书本部分精彩欣赏



在红尘中修心
THE MORTAL WORLD
REPAIR HEART

苏引华

不要追求幸福，
要幸福的去追求！
不要追求快乐，
要快乐的去追求！
不要追求成功，
要成功的去追求！

苏引华 著

苏引华 · 作品
在红尘中修心



被遗忘，被回忆，被翻阅，被一点一点拾起，被嵌入记忆的掌心，
所以过去的意义不仅在于回忆，更在于纪念和启示。纸张最是包容，用空白承拍一切喜怒哀乐，
说转再难磨灭的墨迹，彼时有感所留的图文印记，不应淹没在难以触及的过去，
植此往矣，今念一夕。

序言

修行，从自我开始，
修心，从当下开始！

本质上说这不是一本书，而是一份文字的印迹！

与其说是一份文字印迹，不如说是心灵的对话！

或者说这不是心灵对话，而是一份思考的历程！

世人都渴望达到“菩提本无树，明镜亦非台”的境界，却不愿执行“时时勤拂拭，勿使惹尘埃”的过程，其实人生的过程很多时候决定了结果，只是我们很多时候只关注结果而忽略了对过程应有的尊重！

本书记录了我2012年11月到2015年4月期间每一个当下的所思、所想，所感...里面有对事业、工作、生活、家庭、学习、成长各方面的思考及总结，透过这些文字，你可以感受到我成长的历程，了解当时的我真实的内心世界，本书你可以按时间顺序看，也可以逆时光阅读，亦可当作床头书，随时翻阅...

文字是思考的映像，诵读是思考的过程，写作则是思考的呈现，每一个人都是杰出的作者，因为我们的所感、所思、所想、所做决定了我们的人生，只不过是很多人没有记录自己当下的习惯，所以才显得人生一片空白.....如果你能透过本书的启迪找到修心的方法，及时记录每一个灵魂萌动的瞬间，随时修正自己的言行，反思自己的过往，升华自己的思维，或许有一天你也可以达到灵魂的觉醒...

苏引华

26/周一

09:54

有个学生常用旧报纸练字进步不大。书法家让他改用最好的纸。果然进步很快。

书法家说：你用旧报纸总觉得是在打草稿；而用最好的纸你会心疼并用心去写，当然会进步。

你是否把平常日子当作了旧报纸？但生活不给我们打草稿机会。请把生命的每一天，都当作最好的一张纸吧！以比赛的心态全力以赴的练习，人生终将辉煌！

26/周一

12:55

成就男人三大步：

- 一、让他的天才显现。表扬、欣赏、崇拜他，狗熊也会变成专家。
- 二、花他的钱，激发他征服世界的欲望。你不花有人花。节俭就会停滞不前；就是在害他；
- 三、影响他的修为，带他看世界，请他保护你。看了冰岛、挪威，估计就不想回来了。



30/周五

18:41

战斗，你可能会死；逃跑，至少能苟且偷生，年复一年，直到寿终正寝。你们！愿不愿意用这么多苟活的日子去换一个机会，仅有的一个机会！那就是回到战场，告诉敌人，他们也许能夺走我们的生命，但是，他们永远夺不走我们的自由。



07 / 周五

22:22

先做后说叫圣人，先说后做叫贤人，
只说不做叫骗人，只说不做是死人！
你是何人？

15 / 周六

16:07

爱情事业一样，都要经历五个阶段：

- 1、独上高楼、望尽天涯路；
- 2、衣带渐宽终不悔、为伊消的人憔悴；
- 3、曾经沧海难为水、除却巫山不是云；
- 4、在天愿做比翼鸟、在地愿为连理枝；
- 5、春蚕到死丝方尽、蜡炬成灰泪始干！

21 / 周五

18:56

一个男人在公司干了25年，他每天用同样方法做着同样的工作，每个月都领着同样的薪水。一天，愤愤不平的男人决定要求老板给他加薪及晋升。他对老板说：“毕竟，我已经有了25年的经验。”老板叹气说：“你不是有25年的经验，你是一个经验用了25年。

—— 没有学习与创新，人生必将波澜不惊。

21 / 周五

20:26

学习的五个阶段：

- 1、破译；
- 2、消化；
- 3、转换；
- 4、生发；
- 5、落地！

25 / 周二

18:40



05 / 周六

12:08

人生成就的四个关键:

- 1) 拥有一个热血沸腾的目标,
- 2) 锁死一个热血沸腾的目标,
- 3) 专注一个热血沸腾的目标,
- 4) 聚焦一个热血沸腾的目标!

07 / 周一

08:16

1. 使人成熟的是经历,而不是岁月。
2. 不是人人都能活的低调,可以低调的基础是随时都能高调。
3. 改变能改变的,接受不能改变的。
4. 从天堂到地狱,我只是路过人间。
5. 有些事情我们无法控制,只好控制自己。
6. 我的人生需要你指点,但不需要你指指点点。

12 / 周六

13:51

成长就是你哪怕难过的快死掉了,但你第二天还是照常去上课上班。没有人知道你发生了什么,也没有人在意你发生了什么。关于你的未来,只有你自己才知道。既然解释不清,那就不要去解释。没有人在意你的青春,也别让别人左右了你的青春!

13 / 周日

10:16

企业培训接下来注重2个方向:要么是商业策略上的,简单、实效,最重要的是现场能够交易;要么是技能上的跟踪实效,要么境界上的无限提升!

18 / 周五

05:15

成功的路上要耐得住寂寞,你如果无法从自己身上获得快乐,无法学会享受与自己独处的时间,你对由外界获取快乐的依赖将越来越高。这样,你可能经常逃到和你一样无聊的团体中寻找一些刺激,从而逃避自己心中更深的沉闷,你觉得这样你可避免寂寞,然而,在人群中,你将发现,这比一人独处时更加寂寞。



05/周二



06:37

每个员工了。3. 在经营上,要做到从销售到营销的转变。4. 从营销到战略的转变。战略就是企业做什么不做什么。

18/周一

18:23

为了保持团队源源不绝的能量,领导者一定要持续的招兵买马!因为没有新血的加入,老将很容易倚老卖老,养成惰性。新血加入会带来全新的希望和能量,让整个团队充满蓬勃的朝气与热情,同时也能让老人有强烈的危机意识和责任感!身为领导者一定要记住:强将手下无弱兵,有弱兵的不是强将!

12/周三

18:02

信任是世界上最昂贵最值钱的东西,信任别人需要勇气和胆量,有风险!但不信别人做不大!你能信任别人多少表示你有多大的胸怀,有多少人信任你就表示你有多少的身价!

27/周三

10:13

人生两种境界:一是痛而不言,二是笑而不语。痛而不言是一种智慧!人生在世,往往会因这样或那样的伤害,而心痛不已!对坚强的人来说,伤痕是生命赐予的最好礼物。笑而不语是一种豁达。朋友间的戏虐,遭人误解后的无奈,过多的言辞申辩反让人觉得不实,莫不如留下一抹微笑,任他人作评。生活就豁达快乐!

15/周五

11:40

【一个管理者一生中至少要有四次转变】1. 在管理上,学会由管事到管人的转变。2. 从管人到管规则的转变。其中最重要的是公司的激励机制。规则定好了,就不需花力气盯着

07/周四

06:15

问题=机会

- 1) 公司的问题, 就是你晋升的机会;
- 2) 客户的问题, 就是你销售的机会;
- 3) 自己的问题, 就是你成长的机会;
- 4) 同事的问题, 就是你建立人脉的机会;
- 5) 老板的问题, 就是你赢得信任的机会;
- 6) 竞争对手的问题, 就是你变强的机会。



大脑银行®

09/周六

07:35

人生的十个心灵陷阱: 1、草率: 失败者的根源; 2、张扬: 浅薄者的朋友; 3、自负: 无知者的自我膨胀; 4、固执: 禁锢心灵的愚昧; 5、傲慢: 无法

支持的尊严; 6、多疑: 负重心灵的枷锁; 7、盲从: 失去自己的可怜人; 8、偏执: 过于自我的执著; 9、侥幸: 自我欺骗的放纵; 10、嫉妒: 暴露自己的无能。

18/周一

07:18

别人想什么,
我们控制不了;
别人做什么,
我们也强求不了。
唯一可以做的,
就是尽心尽力做好自己的事,
走自己的路,
好好生活。
即使有人亏待了你,
时间也不会亏待你,
人生更加不会亏待你!

21/周四

11:12

无论是你买自己喜欢的车, 还是给你爱人买她喜欢的包, 都不会让你们变得贫穷, 甚至对你的经济不会产生什么影响。真正会改变你的是糟糕的投资, 盲目的投资, 在投资上一定要谨慎, 这才是最关键的

01/周一

07:34

人生的路上,如果懂得体谅,懂得理解,懂得宽容,日子就会很温馨,也会很安宁。人生的路上,如果缺少体谅,不能理解,没有谦让,日子就会越过越烦恼。生活中的很多烦恼,就是源于我们不能体谅,过分在意了自己的主张,互不理解,互不相让,伤了彼此的心灵。生活,很多时候,就是一种体谅,一种理解!愚人节快乐!

02/周二

09:14

大智者必谦和,大善者必宽容,唯有小智者才咄咄逼人,小善者才斤斤计较。有大气象者,不讲排场;讲大排场者,露小气象。大才朴实无华,小才华而不实;大成者谦逊平和,小成者不可一世。真正优雅的人,必定有包容万物、宽待众生的胸怀;真正高贵的人,面对强于己者不卑不亢,面对弱于己者平等视之。

02/周二

20:09

“做人不能不要脸,但千万不要太要脸。”“多少玻璃心的天才死在了被人吐了两句槽就跳脚”的路上。”真正的内心强大,就是活在自己的世界里,而不是活在别人的眼中和嘴上。

人生在世,无非是笑笑别人,然后再让别人笑笑自己。

03/周三

06:57

如果你真的没有发现自己喜欢的事情,那请不要放过任何尝试的机会,你可以接受各种挑战,尝试去做各种事情,不要拿自己太当回事了,丢弃那虚妄的自尊,不要怕出丑不要怕失败,你甚至要允许自己经常失败,给你面对失败的经验,给自己不断重新再来的勇气。

03/周三

14:09

没有不成功的男人,只是没有遇到一个能引爆他的女人。一旦遇到引爆自己的女人,立刻激发男人血性,再柔弱的男人,马上变为一头雄狮。没有不温柔的女人,只是没有遇到一个能彻底征服她的男人,再坚强的女人,一旦遇到征服她的男人,立刻柔情似水风情万种。在这个世界,一切事物都是性能量的转换,男人为事业而活,女人为情而活,男人以天下为家,女人以家为天下,宇宙自行运作,如何用好男性女性这两股性能量,用好了,事业家庭地位飞黄腾达,用不好,立刻自我毁灭!

04 / 周四

13:36



04 / 周四

21:10

遇到你真正爱的人时:要努力争取和他相伴一生的机会,因为当他离去时,一切都来不及了;

遇到可相信的朋友时:要好好和他相处下去,因为在人的一生中,可遇到知己真的不易;

遇到曾经爱过的人时:记得微笑,因为他是让你更懂爱的人。

06 / 周六

14:00

在红尘中修行的最高境界——忏悔:

1、老板忏悔:

一、忏悔伤害践踏有灵性的员工,造成有潜质的员工离开了,只要忏悔老板立马成长了。要成长必须忏悔,凡是十年来长不大的公司老板就是忏悔少。

二、忏悔算计的顾客、欺骗了顾客、伤害了顾客、利用了顾客或是不对等交易。

三、是忏悔过去太愚昧、智慧太少。

2、员工的忏悔:

一、忏悔没有拼命过,浪费十年光阴。

二、忏悔对公司不忠诚,总说消极话(已混五年)。

三、忏悔对顾客不负责不太用心。忏悔是一个人内心成长的有效途径,精神受到触动就有动力。

06 / 周六

18:50

你在害怕什么?

如果承认死亡是不可避免的,就能使自己永远免于死亡的恐惧;

如果下决心无忧无虑的靠所得财富生活,就能消除对贫穷的恐惧;

如果决心不在意他人的想法、做法或说法,就可以战胜对批评的恐惧;如果下决心不再视年老为障碍,而视为一项会带来年轻时所没有的智慧、自制和领悟的一大幸事,就可以消除对年老的恐惧;

如果下决心在必要时过没有爱的生活,就可以控制对失去爱的恐惧;

12/周五

07:26

在人之上,要把人当人;在人之下,要把自己当人。简单的生活之所以很不容易,是因为要活的简单,一定不能想的太多。喜欢花的人是会去摘花的,然而爱花的人则会去浇水。人们常犯最大的错误,是对陌生人太客气,而对亲密的人太苛刻,把这个坏习惯变一变,天下就太平,你的心情也会更舒畅哦!

13/周六

12:09

“一个再好的人也有缺点,如果有人别有用心,将他的缺点无限扩大,很有可能被当做坏人;相反一个再坏的人,身上也不可能没有优点,如果有人片面渲染他的优点,很有可能被认为是好人。人的认知和语言都有很大的片面性和局限性,学会智慧的听

话很重要,随时随地学会抓住事物的核心、看到事物的根本,这样做事才不会偏离,否则每天都会活在自我欺骗和被人欺骗中。”

14/周日

19:38

如果没人相信你,就自己相信自己;如果没人理解你,就自己理解自己;如果没人信任你,就自己信任自己;如果没人祝福你,就自己祝福自己。自信是成功源泉,自省是成长阶梯,自强是进取前奏,自豪是未来序曲。用心触摸属于自己的阳光,用爱创造属于自己的世纪;自己读懂了自己,世界才能读懂你。

15/周一

05:16

你给别人信仰,你就是如来;
你给女人安全,你就是老公;
你给小弟金钱,你就是大哥;
你给员工事业,你就是老板!
你给别人快乐,你就是天使!

15/周一

08:32

人生在世,总有一些事情,我们只能欣赏,远远地,终也无法走近,最后,选择走开。总有一些感情,我们只能体会,默默地,终也无法接受,最后,选择离开。轮回的路上,选择与命运

相连,放弃与生活相关。人生,就是于选择中,走向新的生活,于放弃间,得到解脱自在,然后,继续前行。

21/周日

12:31

穷人与富人同行,少年与老人携手,恩人与仇人同去,平民与官员共趋,抹平了恩怨情仇,埋葬了利禄功名。

当生命邂逅死亡,顿感生命脆弱,亲情弥珍,更使世人明白:得到别得意忘形,失去别怨天尤人;顺时要善待别人,逆时要善待自己。

22/周一

21:33

一个人承担责任,6岁也成熟;一个人推卸责任,60岁也是孩童。

27/周六

06:48

我们的生活品质取决于我们思考的品质,思考的品质取决于问问题的品质!

实现目标的核心问题是:谁能帮我!
杰出成就的核心问题是:我要如何贡献!

倍增业绩的核心问题是:谁的客户是我的客户!

创业成功的核心问题是:如何赚钱、如何分钱、如何收钱!

谁正确思考谁就掌控大脑,
谁掌控大脑谁就创造财富!

27/周六

22:08

在你的人生中永远不要弄破四样东西:信任、关系、诺言和心,因为它们破了,是不会发出任何声响,但却异常的痛苦。

29/周一

00:09



30/周二

19:42

一位年轻人曾问乔布斯:你的智慧从哪里来?乔布斯回答:来自精确的判断力。年轻人又问:精确的判断力从哪里来?乔布斯回答:来自经验的积累。年轻人再问:那你的经验又从哪里来?乔布斯真诚地回答:来自无数错误的判断。——没有无数错误的铺垫,谁也无法攀上成功的巅峰。

01 / 周三

08:48

挣钱只有一个目的,就是花。钱少,自家的,多了,就是大家的,再多就是人民的,所以叫人民币。花了就是自家的,不花不知道是谁的。

老说没有时间的人是最贫穷的人。最傻的人就知道把钱存进银行,银行把不爱花钱的人的钱拿来给爱花钱的人去花。为自己花的钱叫财产,不为自己花的钱叫遗产。

02 / 周四

00:18

一个人起点低并不可怕,怕的是境界低。越计较自我,便越没有发展前景;相反,越是主动付出,那么他就会快速发展。很多取得一定成就的人,在职业生涯初期都是从零开始,把自己沉淀再沉淀、倒空再倒空、归零再归零,他们的人生才一路高歌,一路飞扬。

03 / 周五

08:28

对待生命你不妨大胆冒险一点,因为好歹你要失去它。如果这世界上真有奇迹,那只是努力的另一个名字。生命中最难的阶段不是没有人懂你,而是你不懂你自己。

04 / 周六

18:08

谁在使用你——你会死在羡慕别人的路上,但是会成在精进自己的路上,你唯一要做的就是学习如何使用大脑,用心的经营自己,这样才能横空出世、王者归来!

04 / 周六

23:58

不能接受最差的我,你就不配拥有最好的我!

如果你在我最低谷的时候离开,就不要在我最辉煌的时候回来!



06/周一

16:53

"爱的定义就是相互牵挂共同成长，一个男人如果不让自己的女人自由翱翔成长，就是以爱的名义对她进行摧残和占有！

好的爱情是透过一个人看到一个广阔世界，坏的爱情是因为一个人而放弃一个广阔的世界！

普通的女人靠打击男人；智慧的女人会用智慧引爆自己的男人；

普通的女人盯着男人的缺点；智慧的女人欣赏男人的优点；

普通的女人使男人在她的泪水中毁灭；智慧的女人使男人在她的笑容中获得飞翔！”

06/周一

17:41

一个男人的小成功靠恨一个女人；

一个男人中等成功靠真爱一个女人；

一个男人的超级大成功靠敬畏一个女人。

好女人是男人的一座学校，在里面，男人学会了责任，包容，抗压，征服，一体，能量，激情，梦想，志向，速度，境界，格局和胸怀！

09/周四

07:36

当你处在一种压抑的状态时，你会有很多的优势发挥不出来，当你开始慢慢绽放自己的时候，你会觉得自己会越来越越好。因此活出自己的状态，提升自己的内在，你才可以把很多事情看得更清楚。

11/周六

05:18

不要担心买不起房子，只要你进步的速度超过房价上涨的速度！也不要担心买不起好车，只要你行动的速度超过车子的最高速度！更不要担心赚不到钱，只要你努力的程度接近于你思考的速度！

11/周六

05:38

累积、积累都有一个累字，所以要想有收获，就必须经历一个累的过程！

14/周二

07:16

人与人之间的关系破裂大多不是因为大到足以产生仇恨的误会上，而是因为很多小到可以忽略不计的小误会上；

因为大的仇恨会让我们寻求证明和说法从而解开误会，而小的误会不会刻意去寻找证明、被误会者可能都

不愿解释, 所以导致关系的结束!

16/周四

06:56

宇宙中有一个永恒不变的定律叫坚信定律, 你相信什么, 你就会得到什么, 如果你相信你会成功, 你就会找到千万种方法让自己成功; 如果你坚信自己会失败, 不用尝试时就已经失败; 很多人失败就败在自己的信仰上, 没有偶像, 不相信比自己成功的人, 更不相信自己, 从而迷茫。

16/周四

18:30

产品思维的最高境界: 符号、象征、生活方式! 谁能成为生活方式, 谁就不用营销!

17/周五

21:00

一、私心, 必让你威信扫地;
二、贪心, 必让你立场错乱;
三、妒心, 必让你丧失理智;
四、偏心, 必使团队内讧;
五、疑心, 必使同伴离散;
六、粗心, 必然功败垂成。
需要的是公心、恒心、耐心、细心、小心、操心。
当老大是不容易的, 哪怕只是个小主管。

18/周六

05:25

沮丧, 是最昂贵的浪费;
低潮, 是最致命的伤害;
抱怨, 是最巨大的无能……
生命的价值, 取决于, 你从低潮中跳出来的速度……

19/周日

18:10

儒释道都在帮人放松。
儒家说“尽人事, 听天命”。老百姓都听得懂。

老子上了一层, 说“为无为”。顺势而为才有大为; 顺应本心做事才不累。佛境界最超脱。“做事, 不动心”。自己无事, 都是感众生需求而应之, 最轻松。

“菩萨种因, 众生求果”。因种下, 等缘成熟, 自然会结果。生命是每一个种善因的机会。

活在当下, 只问耕耘, 自然能静心。这就是“心无挂碍”。

21/周二

07:12

你把注意力放在哪里, 你就看到什么! 你把精力放在哪里, 你就收获什么! 你把心交给什么, 就会成为什么! 你能做到为实现目标废寝忘食吗? 你是否愿意为你的目标牺牲几个

小时、几个月、几年？如果你把心交出来，那么你就永远不会累，因为你把自己交给什么，你就可以获得什么能量，你交给多少就能获得多少，因为宇宙的能量是守恒的。

很多人之所有不成功有2大原因，1没有梦想(信仰)，2梦想(信仰)太多；没有梦想就不会有信仰，没有信仰就没有力量；而有的人因为梦想太多，不能聚焦，四处出击，但终究时间和力量都有限，又不知道删除一些梦想，而让自己背着太重的包袱上路，累死在了路子。

22/周三

19:50



23/周四

13:31

你再优秀也会有人对你不屑一顾，
你再不堪也会有人把你视若生命；
谁若用真心对我，
我便拿命去珍惜；
我只会对值得我付出的人付出，
不管是友情还是爱情；
我就是我，
不容复制，
亦无可代替。
爱出者爱返，福往者福来，
这是因果，也是规律！

24/周五

07:53

这么多年，
我一直在学一件事情，就是不回头。
只为自己没有做过的事情后悔，
不为自己做过的事情后悔。
人生每一步行来，都是需要付出代价的。
我得到了我想要的一些，
失去了我不想失去的一些。
可这世上的芸芸众生，谁又不是这样呢。
事无所祈，心有坚毅，尽量的快乐。
人需要沉淀，要有足够的时间去反思，
才能让自己变得更完美。

25/周六

07:47

真正的朋友是什么?真正的朋友是把你看透了,还喜欢你、愿意和你成为朋友的人。人们日常所犯的最大的错误,是对陌生人太客气,而对最亲密的人太苛刻,把这个坏习惯改过来,天下太平!

25/周六

15:37

无论怎样,一个人借故堕落,总是不值得原谅的,越是没人爱,越要爱自己!

27/周一

08:00

什么叫做“被爱”?就是连自己都不能容纳的缺点,都被容纳了。

27/周一

12:43

所有男人的不幸都是不够勇敢,不够胆!所有女人的悲哀是嫁给一个不够胆的男人!男人要野生,让他能独当一面,经历风雨的,才会给你一个温暖的城堡,他才会学会珍惜一切,因为他经历过太多痛跟孤独。
女人的悲哀就是不够温柔!总想要控制她的男人,让他缩手缩脚,不成一器!男人的最大职责就是把自己的女人打造成绝世极品!并为此付出

一切代价,必然要经历一段流浪野生的时段才能茁壮成长。

切记:男人要有胆,女人要温柔,前提是如果真的想过上自己渴望的人生!

29/周三

09:54

黄昏之所以壮丽,在于它收集了整整一天的阳光。人生像一截木头,或者选择熊熊燃烧,或者选择慢慢腐朽。

30/周四

08:06

有的人值得被人利用,故能成才;
有的人堪受被人利用,故能成器;
有的人不能被人利用,故难成功;
有的人拒绝被人利用,故难成就!
能干的人,不在情绪上计较,只在做事上认真;
无能的人,不在做事上认真,只在情绪上计较。



01 / 周六

12:47



03 / 周一

01:20

每一个经历都是一份种子、带着梦想上路,用泪水、汗水和口水来浇灌,一定会结出胜利的果实!

03 / 周一

17:09

一些事过去的只是时间,
一些人离开的只是空间。
这一生峰回路转,
为谁辛苦为谁忙!

05 / 周三

13:35

对顾客的仁慈就是对自己的残忍,而一个不会成交别人的人注定是穷人,只有销售才是通往成功的唯一通道。

07 / 周五

05:25

船在水上,难免狂风大浪!人在世上,难免困难忧伤!风浪考验水手的胆量,困难检验人的坚强!迎难而

上,会有无限的力量!

07 / 周五

20:20

未来产业的三大趋势:

第一人口老龄化对应的是孝道的儒家;

第二移动互联网的从无到有再到无对应的是道家;

第三虚拟化经济极大与极小的统一对应的是空即是色色即是空的佛教!

08 / 周六

20:09

拿破仑在临死前说:“我曾经统领百万雄师,现在却空无一人;我曾经横扫三大洲,如今却无立足之地。耶稣远胜于我,他没有一兵一卒,未占领过尺寸之地,他的国却建立在万人心中。世间有两种武器:精神和剑。从长远看,精神必将打败利剑。”

09 / 周日

05:30

富兰克林说:我未曾见过一个早起、勤奋、谨慎、诚实的人抱怨命运不好;良好的品格,优良的习惯,坚强的意志,是不会被所谓的假设的命运击败的。

14/周五

08:47

自己选的路,就该去走完它,即使迷了路,也别回头。因为在有限的时间里是不可能尝试两条路。或许另一条路会更难走,谁也说不定。迷路的时候更要相信自己的选择。

14/周五

20:32

商业就像打仗一样,讲究布阵和招式,选择客户群体是布局,锁定客户需求是布局,新产品研发是布局,营销系统建设是布局.....

人员推销是招式,百度竞价是招式,会议营销是招式,电话营销是招式,人海战术还是招式.....

大部分人都在变幻招式,而不是布局,因为他们不明白布局不好,再厉害的招式也难以发挥效果.....

不信?你看看阿里巴巴的布局就知道其中的奥妙之处,腾讯的小马哥不知道抢了多少人的饭碗,但唯独马云的饭碗他抢不走,这就是布局的魅力,在布局高手的面前,即使你有再NB的招式也无济于事.....

16/周日

06:02

想要飞的更高、就要努力展翅练习飞翔,哪怕因此而遍体鳞伤、哪怕因此而折翼也不要放弃飞的梦想!要想让人生成为传奇就要创造故事、但故事是由事故堆积起来的!带着梦想、保持好的状态才能重新上路!

17/周一

09:17

耐得住寂寞,才守得住繁华。但凡成功之人,往往都要经历一段没人支持、没人帮助、没人帮助的黑暗岁月,而这段时光,恰恰是沉淀自我的关键阶段。犹如黎明前的黑暗,捱过去,天也就亮了。所谓千里马,不一定是跑得最快的,但一定是耐力最好的。可以抱怨,但必须忍耐,积蓄力量,等待机会——这样,人生才会有希望。

20/周四

18:48

人生定位三件事:

- 第一, 决定练就什么样的绝活;
- 第二, 持之以恒, 永不放弃;
- 第三, 决定使用你的绝活, 以什么样的方式, 帮助什么样的人。



06/周五

09:10

老板想让员工多干活,少出钱,员工想着少干活,多赚钱,老板和员工无时无刻不在博弈。企业员工积极性差,企业浪费严重,企业难以传承,难做大,难做强,基层糊弄中层,中层糊弄老板,老板没得糊弄了,只好自己担着,这是很多企业经营过程中存在的现象。很多老板都找不出问题的原因在哪?想要“打破僵局”,就来参加《总裁商业思维》

06/周五

16:34

别人为什么要帮助你,理由是因为他喜欢你。他为什么要喜欢你,因为你在他面前,让他感到很舒服、自在、很优越、很有成就感、很有自信!

- 1、绝不做让对方感到难受的事情——舒服
- 2、绝不强迫他做任何事情——自在

3、夸奖时脱口而出,批评时咬住舌头——优越

4、争取得到成绩时与他分享——成就感

5、随时表示出对他的赏识与宽容——自信心

06/周五

19:08

给创业者的忠告:

1、项目:概念越热的领域是最没把握的领域,竞争对手越大的领域是最好领域

2、产品:产品是用的,是用户用的,是要大量用户用的,技术、概念都只是帽子,穿衣服的人很多,戴帽子的人不多。

3、团队:找最熟悉的人而不是技术最高的人,找最信赖的人而不是最有钱的人!

07/周六

08:41

人生遇到瓶颈如堵车一样,拥堵让人烦躁,如果你在企业管理中遇上瓶颈时不静下来学习反而横冲直撞的话,最后不仅害了别人也伤了自己!



07/周六

10:09

人们总是相信过去不等于未来,始终期望明天会更好。而关键在于是否还能在现在让自己有所不同。

我们无法用相同的自己,得到不同的未来。在过去与未来之间,我们有着改变自己的需要。

07/周六

15:12

创业成功八大原则:

- 1、集中力量——多元化的陷阱；
- 2、找准焦点——向深处、不要向宽处发展；
- 3、寻求简单——少就是多,成为领导者,小河里的大鱼；
- 4、重强避弱——建立垄断领域,不能做第一就做唯一；
- 5、无形资产导向——无形资产比有形资产重要5倍；
- 6、目标顾客导向——不是所有的客户都是目标客户；
- 7、时间原则——急功近利的陷阱,高估一年,低估十年；
- 8、实验原则——成功的最低标准-活着!

07/周六

16:23

企业是一个永远有问题的单位。没有一个企业没有问题,任何企业都是问题的集合体。

老的问题解决了,新的问题就会出现。企业就是在新老矛盾的冲撞中曲折前进的。

企业家和企业的管理者是永远为问题缠身和困惑的人,是对问题能够“发现问题,面向问题、寻求解决之道”的人!

08/周日

11:39

女:女人留长发好?还是留短发好?
男:喜欢新的!每天要把自己变成新鲜的。

女人终极的修炼方向:原配的位置,狐狸精的待遇!

人类因为喜新厌旧,社会才会发展、进步!所以女人要记住:结婚之后才是谈恋爱的开始!

08/周日

14:43

为了实现理想,他们可以像伍子胥一样隐名埋姓、沿街乞讨;

为了内心的抱负,可以像韩信那样忍受地痞无赖的胯下之辱;

为了自身的长远利益,可以像刘玄德

08 / 周日

14:43

为了实现理想,他们可以像伍子胥一样隐名埋姓、沿街乞讨;

为了内心的抱负,可以像韩信那样忍受地痞无赖的胯下之辱;

为了自身的长远利益,可以像刘皇叔那样三顾茅庐,求教于一个躬耕于陇亩的书生;

为了对付共同的敌人,他们可以像罗斯福、丘吉尔那样,顷刻间与自己的死敌斯大林结成同盟。

一句话,老板们的字典中,没有永远的朋友,也没有永远的敌人,只有永远的利益。如果一个企业家,一个老板,做不到这些,几乎不可能成功!只有非常现实的人,理性得近乎残酷的人才可能在惨烈的市场竞争中胜出。

这就是老板,应该说这就是可以真正做大的老板。

08 / 周日

18:44

企业的竞争是人才的竞争,人才的竞争来自能力的竞争,能力的竞争来自知识的竞争的,知识的竞争来自于学习能力与速度的竞争!

08 / 周日

21:38

宁可把自己的椅子坐斜了,也不可以坐别人的椅子,人的一生,看清自己的位置很重要。

09 / 周一

08:30

①所有员工都将是离职员工,别总指望员工跟你一辈子,都只是阶段性员工而已。

②员工是社会人,不是公司人,更不是公司财产;如果你不能在他工作期间使用他的能力,你就是在为别人培养人才;

③人才不是公司核心竞争力,快速的人才培养机制才是核心竞争力。

09 / 周一

10:33

企业就是有一个叫老板的人搭了一个小舞台,舞台上放了一堆梦,吸引追梦人实现梦想,老板的梦想顺便得以实现。



先士卒服务客户提升业绩:

高级的老板管产品,定各种战略持续
创新满足客户员工的需求:

你现在是哪个阶段的老板?

09/周一

16:35

成功的老板、成功的人,都能把陌生人变成顾客,把顾客变成熟人,把熟人变成朋友,把朋友变成动力之交、变成生死之交!

09/周一

20:18

经营企业犹如开车一样,大家的技术基本上是差不多的,危险多发生于注意力不集中,及未能判断很好的处理会车(同行的车主),驾驶技术好不好体现不在于一般路况上,而在于身处复杂路况时的淡定与从容!

没有驾照者开车很危险,老板没有学商业思维就开始经营更危险!

10/周三

19:28

公司的机制是否能成就员工!

公司的产品是否能成就客户!

公司的流程是否能自动运营!

是我们每一个当老板思考的问题,任何商业模式都离不开信任和诚信,都要看你能给对方带来多大的价值,你能帮到多少人,成就多少人,就会有

多少人成就你!

11/周三

08:26

老板如何做到赏罚分明:

赏小罚大,

杀贵大,赏贵小,

杀一人而三军震,

赏一人而万人悦,

不循私情,

赏不逾时,

重奖重罚!

11/周三

16:28

一个老板最大的死穴就是爱上自己的产品,产品只是一个媒介,听目标客户的需求,营销不是为所有人服务,而是为部分人服务!

服务的客户数量决定成功的大小,服务客户的大小决定成功的速度,找有钱的客户比找有需求得客户更重要!

12/周四

08:10

攻克一座城池,最聪明的打法,先聚焦力量打下一个缺口,拿下下一个市场,同样必须找到进攻市场的突破口或成熟机会点,单点突破。

13/周五

07:18

瓶颈管理理论认为,改善绩效的最佳方法不是改进每个环节、每个步骤,而是改进“瓶颈”,因为系统的整体绩效取决于瓶颈。

《系统思维》旨在帮助创业者突破企业发展瓶颈、轻松快乐的赚大钱!

13/周五

09:35

爱迪生在发明电灯以后,没有多久就去世了,牛顿发现万有引力以后没有多久也就去世了,

商鞅在秦国成功推行变法后没多久就去世了,乔布斯在推出iphone4S的第二天就去世了,

每个人都是历史的阶段性产物,因为人来到这个世界上都是带着使命而来的!

13/周五

11:46

领导者绝不把精力放在落后员工身上,而是把精力放在表现不错的员工身上。企业不应该向员工承诺“提供终身的就业”,而努力让他们拥有“终身就业能力”。

13/周五

23:19

你常做重要的事情,紧急的事情就越来越少。你常做紧急的事情,紧急的事情就越来越多。

你把时间花在哪里?你的人生就在哪里!

14/周六

08:11

聪明人做事注意用势,而愚蠢的人却只知用力。用势可以以四两拨动千斤,用力却如与千斤之力相抗衡,难上加难。

所谓“英雄造时势”,只有在善于用势的前提下才有可能。所以《孙子兵法》说:“善战者求之于势,不责于人。”

14/周六

18:04

企业比的不是辉煌、不是精彩,企业比的是命长,看谁活得更久。一个强大的企业一定有一个强大的文化,一个持续的企业一定有一个持续的文化。

15/周日

07:33

每个人都是为成功而来到这个世界上,有些人成功了,有些人没有成功,主要是因为每个人使用自己大脑的

程度不同;

聪明的人找到了使用自己的窍门,从而轻松成功、快乐幸福;智慧的人借助别人的大脑来更好的使用自己,从而取得更大的成就!最愚蠢的人是不了解自己、又不肯借助别人来使用自己从而一事无成!

15/周日

08:55

老板应该把时间花在值得培养的人身上!这种人身上有三个重要的特点。第一:信守承诺,第二:结果导向,第三:永不言败。

15/周日

17:43

大脑银行三看三不看:看业绩不看表现、看结果不看过程、看功劳不看苦劳!

16/周一

07:28

没有人,不能做事,没有人才,不能做大事,没有人品,不论做小事大事,都会坏事。



2015/3

16/周一

09:28

问:男性更看重女性的身材、脸蛋,还是思想?

答:——>脸蛋和身材决定了我是否想去了解她的思想。

——>思想决定了我是否会一票否决掉她的脸蛋和身材。

16/周一

13:16

一个团队里,分为5种人:人渣,人员,人手,人才,人物。

人渣和人物都是稀少的,大部分人处于人员到人才之间。

人员斤斤计较,人手需要引导,人才关注当下,人物放眼未来,发展要靠人才,做大要靠人物!

人渣:牢骚抱怨,无事生非,拉帮结派,替爱耍时段,吃里扒外的破坏分子;

人员:领死工资,不愿多做事,被安排与自己无关的事时不愿做;

人手:安排什么就做什么,没安排就什么都不做,干等着领导下命令;

人才:每天发自内心的做事,做事有责任、有思路、有执行力,知道把公司的事做好了有益于自己,真正为公司操心;

人物:全身心投入,用灵魂思考、做

在红尘中修心 | 193

事,决心要和企业做一番事业!

17/周二

20:53

人不改变是因为痛苦不够,还可以忍受!所以这个世界上没有人不能改变,只是你还没有找到他的痛点;谁能改变自己就可以获得幸福,谁能改变别人就可以获得成功!聪明的人会随机应变,愚蠢的人一成不变!

18/周三

08:31

如果一台电脑没有安装操作系统,打任何补丁程序都是无法彻底解决问题的;

如果你电脑的操作系统出了问题,打任何补丁程序都只能暂时解决你的问题;

如果你经营管理企业的思维出现了问题,造成业绩无法突破、人才流失、生产力低下,这时你必须马上打《商业思维》的补丁;

如果你大脑程序(思维)出了问题,就会导致人生、事业、感情、家庭种种问题;这时你就应该停下车,给自己七天时间参加《系统思维》,静心去升级你的大脑思维程序。

18/周三

19:43

英雄跟着时势走,这个世界上只有时势造英雄。英雄永远要寻求规律。在规律面前任何人都是渺小的,你不低头都不行。成功的企业家就是按照规律办事的人。

19/周四

07:26

当你掌控别人时,你同时也被掌控;如果你绑住别人,别人也会绑住你。你想想看,当你控制别人,不准他们做这做那,那如果他们不照你说的话去做呢?你会怎么样?你就不高兴,对吗?你的喜怒哀乐是由别人来决定,你认为他们是被你掌控的吗?不,其实你才是被掌控的。

19/周四

08:16

无论是你的老板、同事、部下、朋友、同学,还是你的父母、配偶、儿女、兄弟、姐妹、情人,这些人所拥有的你所不喜欢的个性、想法和行为,往往都是你需要学习的部分。他们会显露你的阴影,会一再地重复你所厌恶的言行来让你学习。

19/周四

10:41

每个人外在的言行举止都是内在思想的呈现。你如果无法信任自己,就很难信任别人;你如果无法尊重自己,就很难尊重别人;你如果无法肯定自己,就很难肯定别人;你如果不能照亮自己,就不可能照亮别人。你与每个人的关系,都反应出你与自己的关系。如果你不断与自己的内在冲突,那么你会不断地与别人冲突;如果你自己内在的情感挣扎,那么你也会与别人在情感上发生挣扎。我们在感情中所遭遇的问题,就是我们内在的问题。

19/周四

12:35

你是什么样的人,就会认为别人是什么样的人!一个品德不好的人,就会怀疑别人的品德:
一个对别人不忠诚的人,也会怀疑别人对他的忠诚;
一个不正直的、不正经的人,就会把别人的任何举动都“想歪”,因为他就是那样的人。
一个对别的女人有非份之想的人,自然而然地,也会猜疑自己的女人。
老遇到讨厌的事的人,往往是令人讨厌的人;喜欢挑人毛病的人,其实自

己才最有毛病;喜欢说三道四的人,其实自己才最不三不四。

19/周四

13:38

一个有控制欲的人,除非内在的空虚得到填补,否则就不可能放下别人,也难以解放自己;
一个满怀怨恨的人,除非内在愤懑的情绪得到纾解,否则就不可能停止怨怒;
一个爱嫉妒的人,除非内在能找到自信,不再跟人比较,否则就不可能停止嫉妒!

19/周四

15:42

如果你不断在记忆中反刍旧伤痛,你就是给了最初导致伤痛的人和事一再伤害你的力量。那就是我为什么说,当你怨恨别人时,表示某种程度上,你也在怨恨自己。

19/周四

18:38

每个人体内都有一个男人和女人,如果男人强则体现的阳刚,如果女人强则显现的比较阴柔,如果体内的这两个人能和谐的相处,就可以能刚能柔、外柔内刚,此时就能很好的与自己相处,不会迷失自己,这是所有伟大领袖的特质之一;如果内在的阴阳

失衡,就会受外界诱惑及影响而无法心思聚焦,从而成就不了大业!

19/周四

20:08

移动互联网的天时正改变着地利和人和,所有的关系都发生了巨大的改变,从店商到电商,再从电商到移动电商,财富分配的方式正在改变!作为新时代的企业老板,如果仍然按照过去的思维模式,使用过去的地图,面临你的只有毁灭!

20/周五

08:23

正确的人生观:

第一步要努力实现自我价值,

第二步要全力照顾好家人,

第三步要尽可能帮助善良的人,

第四步为族群发声,

第五步为国家争荣誉。

事实上作为男人,前两步成功,人生已算得上圆满,做到第三步堪称伟大,而随意颠倒次序的那些人,一般不值得信任。

20/周五

12:38

人生的结果逃不开框架的限制,人生必须掌控三大框架:思维框架、语言框架、行为框架,此三者乃顺应天时、地利、人和的心智框架;人只有

做到上应天时,下合地理,中通人性,才能“王者归来”。

20/周五

13:58

但凡那些才华横溢、有所作为的人,都是会享受和利用孤独的人,他们在孤独的时候积蓄能量,才能在不孤独的时候爆发和绽放。此图片中看到的人是你生命中最重要的人,请和他好好相处!

20/周五

18:23

了解人,人性,获得幸福;了解人,人欲,获得快乐;了解人,人心,获得成功。

20/周五

22:20

情感的正面能量可以光照世人,活在幸福的殿堂;而情感的负面能量可以大到毁天灭地,在人间就是摧残...人生在世,必须处理好所有的情感关系,这样才能获得幸福快乐的人生!

21/周六

13:43

心胸狭窄的人,最擅长从别人的话里听出恶意。

心胸宽广的人,最擅长从别人的话里听出善意。

人生,就是懂得放大别人的优点、欣

赏别人的长处, 忘记别人的短处, 才能相互协作、价值共赢!



21/周六

14:22

“贪”和“贫”是兄弟, 人之所以会贫穷, 就是因为贪心, 金钱是价值的交换, 商业的本质是创造价值, 任何想不劳而获的思维都是贫穷的根源, 不要怪别人骗你, 你之所以被骗是因为欲望被掌控!

21/周六

20:47

如果你经营的产品在功能、品质、技术都是一流的话, 那么你就在造福人, 企业的产品布局, 目的不是打败对手, 而是为了获得客户的心, 从而做到不战而屈人之兵!

22/周日

09:00

人没有好坏、只有立场的不同, 老板必须打造好系统, 修好路自然有合适的人为你所用, 多修路、少修人, 才

能统一更多人的立场!

22/周日

20:28

新时代都在改变, 在互联网上, 一个生意成交的成本可以分解为认知成本、互动成本和交易成本。这个海量信息的时代, 没有个性是无法被人记忆的, 一个大众脸的品牌让用户被认知只能靠反复不断的曝光, 这个成本是创业企业无法承受的。那么, 我们只能让品牌变得个性鲜, 让用户看一次就能记住, 减少认知成本。品牌更加容易被人认知。

23/周一

10:09

要成为伟大的领导者, 就必须把对的人摆在对的位置! 如何做?

- 1、发掘他们的长处;
- 2、给他们对的工作(问部属: 如果你可以选择一个工作, 那会是什么);
- 3、判定他们所需要的技巧并提供世界级的训练(问: 我要如何提升自己? 我要如何提升他们?)

24/周二

13:00

朋友, 爱人, 建立关系时, 是“我愿意和你一起去做些什么”还是“你要为我做些什么”决定了这段关系的质量和走向。

前者是完整成熟者的互相滋养，
后者是匮乏缺失者的互相掠夺。
无法选择的亲子关系，
也大多以依赖和控制的状态存在。
没有饱满的个体，
关系就以各种变形的方式
彼此消耗或单向剥削——人际剥削。

24/周三

20:25

企业的成功是因为理顺了社会关系而成功，所以一个老板必须学会如何理顺公司与供应商的关系、公司与员工的关系、公司与员工背后的家庭的关系、公司与客户的关系、公司与政府的关系、公司与银行的关系、公司与投资者的关系。

25/周三

08:04

一个有知识的男人一定是常看书的，
一个有智慧的男人一定是常写作的。
无论自己多忙，都要抽出时间来
看看书，写写文章。因为这样做能够
改变一个男人的思想与行为。读书
的生活是最丰富多彩的，写作的时光
是最能启迪智慧的。

25/周三

10:58

老板三大困惑：

- 1、想把自己推向社会，让社会了解自己的企业，但始终找不到合适的通道。
- 2、想把社会、客户、企业、员工四股力量整合成强大的合力，但始终找不到适合的方法。
- 3、想把团队打造成超级能量体，但始终找不到适合的策略。

如何破解？一切尽在《总裁商业思维》

25/周三

19:13

一个人只有外在的圆滑，没有内在的框架，那么这个人就是一个混球；
一个人拥有内在的框架，又有外在的圆通，那么这个人就是一个强人。

26/周四

08:57

人生的结果逃不开框架的限制，物质的状态取决于他处在什么样的框架中，要实现王者归来必须学会在什么样的框架内扮演什么角色，什么样的角色就有怎样的状态，什么状态就决定什么样的结果！





26/周四

22:19

女人,不管在外边是多么“女强人”,到家以后都要变成“小女人”,不然老公就“不强大”了,角色错误家庭就会出问题。优秀的老公,一定是老婆鼓励出来的,这个世界上你可以看不起任何人,但就是不能看不起他。

27/周五

06:37

人总是会为还没有到来的未来忧虑,被根本就未出现的局面困住,但其实能困住人的,从来都不是问题本身,而往往是自己制造出来的“思维障碍”。

26/周四

19:05

演说应该是以说服为核心、以娱乐为润滑、以告知为辅助!说服别人的核心有3点:1、气质;2、逻辑;3、激情!气质来源于坚定的信念支撑,所以人都是靠信念活着!

26/周四

20:02

这个世界上没有不好的人、只有不好的思维程序!如果你的大脑输入的是快乐幸福,怎么输出都是幸福;如果你输入的是仇恨罪恶,输出的只有仇恨罪恶;所以要找一个突破口来让自己解脱,而这个突破口就是改变我们的思维程序!

27/周五

07:48

人生的结果来自行动框架,行动框架来源于语言框架,语言框架来自于思维框架:

一个消极思维的员工(人)会认为自己在为老板打工(挣钱),
中性思维的员工(人)会认为自己在为老板工作(赚钱),
而一个积极思维的员工(人)则会认为自己在借助公司的平台创业(发财),
改变你的语言,就可以改变你的人生!

27/周五

12:31

如果你经手过亿万钱财,就很难被钱震动心神;

你万花丛中过,采撷过人间绝色,恐怕女色就很难迷惑你,让你举止拘谨了;

你见识过形形色色的人群、洞察世事人情,那各种尔虞我诈、人间温情,就不会再让你那么容易激愤或感动了;

如果你对自身所在的领域有深入的研究和理解,一次次攻坚破锐,养成了的战无不胜的自信心,自然就有了从容淡定的气质;

如果你历经生死一线的危机、饱尝内忧外患的痛苦焦虑并挺了过来,战而胜之,自然神态凝重、气度沉稳;

你孜孜不倦,苦心孤诣,经年累月执着于一事一物或一人,也多半会具有穿透性的气场;

你若是军人,从尸山血海中归来,那漠视生死、冷峻果决的气质恐怕也是无人能够忽视的。

27/周五

13:56

一个人不在五星级酒店吐痰是因为道德约束,一个人不在自己家里吐痰是因为和自己利益相关,员工不认真

不积极是因为他觉得工作与自己没有利益相关,你能让多少人与企业利益相关,你就可以让多少人帮助你成功。

27/周五

19:00

太阳不会因你的失意,

明天不再升起;

月亮不会因你的抱怨,

今晚不再降落。

蒙住自己的眼睛,

不等于世界就漆黑一团;

蒙住别人的眼睛,

不等于光明就属于自己。

一个人至少拥有一个梦想,

有一个理由去坚强。

心若没有栖息的地方,

到哪里都是在流浪。

27/周五

120:14

为什么大老板到哪都能不耻下问,小老板反而不会?因为大老板心中没有装着耻不耻,他心里装着事,装着梦想;当心里装着梦想的时候,只想着如何把事情向前推进,自然谦虚好学!

28/周六

08:06

天下的事有千难万难,但最难的有两件事:一是把别人口袋里面的钱放到自己的口袋里,二是把自己的想法放到别人脑袋里!沟通的目的是用激情把你大脑中的信念以别人能接受的逻辑植入对方的思维中,从而让别人按你的思想采取行动!

28/周六

12:19

老板做企业的三种思维:自己的、大家的、社会的
只要老板觉得企业是自己的,自己就围着企业转
只要老板觉得企业是大家的,大家就围着企业转
只要老板觉得企业是社会的,社会就围着企业转
企业小是自己的,企业发展是大家的,企业做大了是社会的;

29/周日

14:18

弟子问释迦:您既神通又慈悲,为何还有人受苦?
释迦答曰:我虽有宇宙最大的神通力,但依然有四件事情是做不到的:
第一,因果不可改:自因自果,别人是代替不了的;

第二,智慧不可赐:任何人要开智慧,离不开自身的磨练;

第三,真法不可说:宇宙真相用语言讲不明白,只能靠自身去感悟;

第四,无缘不能度:无缘之人,他是听不进你的话的。

天雨虽大,不润无根之草;佛法无边,难度无缘之人。

29/周日

15:50

【演说开场的五个方法】

- 一. 问问题开场,一般3个。
- 二. 讲故事开场,要经典。
- 三. 展示一件物品,要难忘。
- 四. 唱首歌,要有个性。
- 五. 出奇制胜,要非议。

29/周日

21:01

社会现实告诉我们一个荒谬定律:如果你穷,你得比不穷的人花更多的钱,才能活下去。同样的社会框架决定了活在社会底层的人需要掌握更大的能力与采取更多的行动,高层的人往往只靠自己的思维就能实现目标!

30/周一

08:42

你能为多少框内的人提供服务,你就能创造多大的财富,人生就是不断的立框、破框、并框、用框、脱框的过程,过去、现在、未来一切的答案,尽在不言(框)中!

30/周一

20:41

如何成为辩才无碍的语言天才,摄人心魄的沟通大师,三秒钟抓住陌生人的注意力,三分钟激发顾客的购买兴趣,十分钟让人有掏钱的冲动,让活人听了有死亡的危机,让死人听了有复活的希望?最好的方法就是走出自己的世界,进入对方的世界!

31/周二

07:33

人生最重要的能力是使用别人能力的的能力,人生最大的成本是自我摸索的时间成本,一个老板必须把员工的能力调动起来为我所用,否则都是在为别人培养人才。

31/周二

15:17

老板经营企业,不能心慈手软,能力不行的、业绩不好的员工,该砍掉就砍掉。他在这不仅浪费了你的基本工资,更浪费了客户资源,你花好大

成本把客户弄来,他一脚给踢飞了,这个客户可能永远回不来了。但是对那些有能力、业绩好的员工,老板也要狠。老板要敢于让优秀的员工赚到钱,包括在吸引人才的时候,要敢于“砸钱”。你记住,人才都是免费的,好的人才能带给你的价值会远远大于你给他的工资。



31/周三

19:38

人生比努力更重要的是选择!比选择更重要的是要有一个清晰明智的判断!如果你想从没日没夜摸爬滚打的老板,变成叱咤商界风光无限的企业家,就必须参加《总裁商业思维》悟透经营管理企业的个中玄妙。

01/周三

07:08

企业必须经营最忠诚的粉丝、服务最忠诚的粉丝,把百分之百的精力和资源都花在这些客户身上,让忠诚的粉丝去口碑传播,这是当下营销最重要的根本。把所有粉丝客户形成利益共同体、事业共同体和精神共同体,共建学习圈、生活圈、商业圈和事业圈。

01/周三

10:38

企业的组织犹如自驾车队,每个人只要跟紧前车,同时带好后面的车就可以做到日行千里而队形不乱!同理每个人在组织中,只要做好本职工作,对上服从对下服务,就可以保证工作有序进行!

01/周三

16:05

员工越需要老板、越崇拜老板,老板越有神圣感。人类所有精神领袖都不是他们自己想成为精神领袖,而是他们帮助人的过程当中,帮助的人越多,需要他们、崇拜他们的人越多,最后他们从内在长出了神圣感,进入了精神世界,成为了人类的精神领袖。



02/周四

09:46

成功的企业都是找到了规律所在,扮演了时代角色,顺应了需求与供应的关系,平衡了利益与付出的关系,理顺了外部与内部的关系,解决了时间与空间的关系!

04/周六

13:50

普通员工:向老板要300元、500元,如果不给,就辞职,黯然离去,像水中浮萍,无根,漂到哪里都是流浪。玄机就是:去到哪里,天下老板都是一样。去到哪里,顾客都是一样。优秀员工:向老板要机制,我做到什么你奖励什么给我,我超额完成任务能不

29/周三

15:36

真正的好朋友，互损不会翻脸，疏远不会猜疑，出钱不会计较，地位不分高低，成功无需巴结，失败不会离去。奋斗的时候搭把手，迷茫的时候拉一把，开心的时候干一杯，难过的时候抱一下。

29/周三

18:29

做事业和泡妞一样，精力是有限的，妞是无限的，很多人犯了最大的错误就是用有限的精力去泡无限的妞，结果是还没遇到好妞，子弹就用光了！创业过程中，项目就像妞一样，机会到处都是，不要什么项目都做，而是养足精力，等待好“妞”出现，一举拿下，一枪毙倒！

29/周三

23:12

思维点、线、面：如果只是自己有个好的想法，思维存在点这个阶段，很容易被人复制，并且让自己去落实想法也有困难；有想法，同时能够根据想法，将相关事物贯穿起来，成为理论，方法，这是线的阶段，可以成为自己的核心竞争力，不易被复制；如果能够将思维梳理出来，成为自己思维的方式和逻辑，这是面，完全属于自

己，不可复制，独一无二。

30/周四

06:37

当所有的培训同行都在向相关产业多元化发展的时候，大脑银行却砍掉所有的非培训项目，一心一意聚焦于培训！

当所有的培训同行都从一家公司变成N家公司的时候，大脑银行却关掉了所有相关的公司，聚精会神专注于培训！

不是我们脑袋进水，而是时代赋予我们的使命：

中国从来不缺一家多元化的集团公司，但真的缺一家像微软一样，一生只专注于做好一件事，一心推动社会进步的公司；

中国从来不缺没有核心竞争力的复制品，但真的缺一款像苹果一样能创造并引领行业潮流、改变人们生活和工作方式的产品！

大脑银行致力于成为像微软一样改变世界的公司，致力于推出像苹果一样让人尖叫的产品！

18/周六

07:05

穷人绝对信服富人的圣言而又不真心实意实行,这并不是富人的悲剧,而是穷人永远成不了富人的缘故。人与人之间最大的差距在于大脑中的思维,改变你的思维就可以改变你的世界!

18/周六

08:32

人生就像一口大锅,当你走到锅底时,无论朝哪个方向走,都是向上的。最困难的时刻也许就是一个转折点,改变一下思维方式就可能迎来转机。

18/周六

13:06

活在红尘中,别让红尘活在你心中!

18/周六

13:41

一个人干不过一个团队,一个团队干不过一个机制,一个机制干不过一套模式,一个模式干不过一套系统,一个系统干不过一个趋势。趋势是什么:世界经济向东方转移,中国经济从东向西发展,实体行业向网络转移,pc互联网向移动互联网转移!未来最大的趋势是:产品金融化、资产证券化!

18/周六

14:17

老板只要设计好机制员工就会为自己干,那时不需要培训员工也会有结果,员工比你想象中的聪明多了;只有不愿意真心帮助员工过上美好生活的人才天天想着让员工为老板干,那样的公司无论做什么都不会留住人才的!

18/周六

16:51

以商济世,非雄财伟力不足以履行,人间行道,非盖世英雄实难当使命。

18/周六

17:44

世界上的富人那么多,为何你不是其中一个;世界上的穷人那么多,为何你却是其中一个?只因你没上过《系统思维》不懂的《设计你的人生》,不学《总裁商业思维》人生肯定没有作为!

18/周六

18:53

纵观中国发展的轨迹,往往越是开放的地方越是发展的快,越是观念落后的地区越是贫穷。往往停滞不前、甚至无法经营下去的企业老板,都是因为思想不开放,他们可能不知道其实是自己拒绝了发展的机会!

书本精彩语录集锦欣赏

识不足则多虑，见识不足、难以决断就会思虑过度担忧狐疑！威不足则多怒，威德不足以服众就会容易用发怒来树立威望！信不足则多言，信用不足的人就会去讲更多的话来让人相信！——苏引华《在红尘中修心》



不要同性情暴躁的人执意计较，不要同嫉妒吝啬的人合作共事，不要同愚钝无知的人争论不休，不要同口是心非的人交情过密，不要同谎话连篇的人常做交易，不要同酗酒成性的人同席畅饮，不要同心胸狭隘的人计较对错，不要同不孝父母的人结为挚友，不要同恶习满身的人同流合污，不要同不信因果的人攀缘论道。——苏引华《在红尘中修心》

人生在不同的阶段要做不同的事情，企业在不同的发展阶段要做不同的事情！很多人没有思考目前和下一步最应该解决的问题，而去思考遥远的未来，要么活在幻想当中，要么活在恐惧当中，这些行为都简称为不务正业！
——苏引华《在红尘中修心》

问：开车快时注意力集中，还是开车慢时注意力集中？所以当你注意集中时，就是你快速发展的时候；同样，你的发展速度之所以很慢，就是因为你不够集中注意力在目标上；同理，你之所以还没有发展起来，就是因为你还不知道要把车开到哪里！——苏引华《在红尘中修心》

向美国学习技术，他们先进而不保守，富裕而不懈怠；
向日本人学习管理，他们执着又认真，凡事都系统化；
向德国人学习精神，他们一丝不苟、实干、踏实认真；
向苏引华学习思维，他将帮助你业绩暴涨、身心解放！
——苏引华《在红尘中修心》

如果你一年做一件事情，说明你是一个想干大事的人；

如果你十年只做一个事情，说明你是一个非凡的人；

如果你一辈子就做一个事情，那你一定是一个伟人。

人生最大的不幸就是才华配不上野心，用心做好一件事情就足以功成名就！

——苏引华《在红尘中修心》



花钱的速度决定赚钱的速度！

要想成为世界品牌，先购买世界品牌！体验价值，享受服务，感受过程，

悟透其中真谛，再将真谛转化成可执行的步骤，拿回结果！

企业发展的过程就是先激发，后模仿，再创新！你可以做成你想要做的事，

只要你认真去体验！——苏引华《在红尘中修心》



雇佣任何一名员工都是一次赌博，创业的过程中找对人很重要，找对人就可以事半功倍，如果找错了人，只能自己承担后果。人世间最痛苦的事情莫过于此，花了大量的时间和金钱，结果发现一开始就是错的！其实倒不是事情的错，而是因为人错了，人错了，做出来的一切

事情都是错的。所以一切只能重新来过，即使再浪费大量的时间和金钱，也永远不知道是对还是错。一旦用错，这个时候我们已经没有退路了，员工可以拍屁股走人，但是所有的后果只能我们自己承担，所有的责任都是老板的责任，因为用错人，只能自己承担。因此，这个世界上有不少跳楼的老板，却很少有跳楼的员工。走上创业这条路，就永远没有停下来的一天！除非崩盘或者哪一天自己老了干不动了！——苏引华《在红尘中修行》

受挫一次，对生活的理解加深一层，
失误一次，对人生的醒悟增添一阶，
不幸一次，对世间的认识成熟一级，
磨难一次，对成功的内涵透彻一遍，
想获得成功和幸福而过得快乐欢欣，
要把失败，不幸，挫折和痛苦读懂！
——苏引华《在红尘中修心》



职业生涯发展中，最好的能力策略是："一专多能零缺陷"，
"一专"指让自己有一项专长非常非常强直至才干；
"多能"指有可能多储备几项能力可以搭配着使用；
"零缺陷"指通过自身努力和对外合作，让自己的弱势变得及格即可；
而最需要避免的情况是"性情大于才情"，你有些小优势，但是由于与你合作的成本太大，没有人愿意和你合作。——苏引华《在红尘中修心》

这个世界上值得感恩的事情越来越多，理所当然的事情越来越少。

当一个人觉得别人对自己好是理所当然的时候就离被抛弃不远了；

当老板觉得客户跟他买东西是理所当然的时候就离倒闭不远了；

当员工觉得老板把钱分给他是理所当然的时候就离被开除不要了；

——苏引华《在红尘中修心》

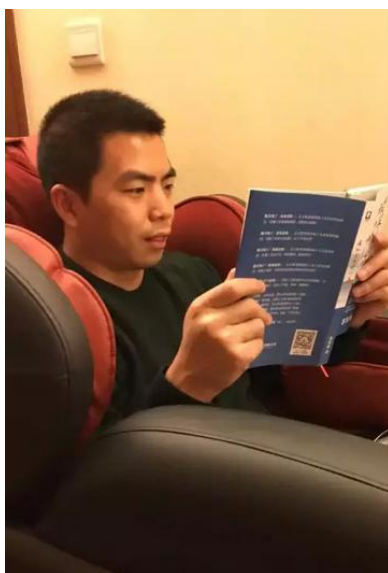
眼睛：为远方而神往，因风景而陶醉；

心灵：为平静而安栖，因阅历而饱满；

信仰：为崇高而寻求，因虔诚而圣洁；

人生：为成功而拼搏，因经历而厚重。

——苏引华《在红尘中修心》



情商，不是八面玲珑的圆滑，而是德行具备后的虚心，包容，自信和格局。

成熟，不是由单纯到复杂的世故，而是由复杂回归简单的超然。

觉悟，不是对所有世事的无所谓，而是对无能为力之事的坦然接受。

成功，不是追求别人眼中的最好，而是把自己能做的事情做的最好。

——苏引华《在红尘中修心》

男人成长要比女人变心的速度快；

女人成长要比男人花心的速度快；

企业成长要比员工背叛的速度快；

——苏引华《在红尘中修心》

卖钢材的说：没有哪个行业比卖钢材更难了。

卖茶叶的说：没有哪个行业比卖茶叶更难了。

做地产的说：没有哪个行业比卖地产更难了。

卖保险的说：没有哪个行业比卖保险更难了。

卖培训的说：没有哪个行业比卖培训更难了。

做官员的说：没有哪个工作比做官员更累了。

做百姓的说：没有哪个工作比做百姓更累了。

做老师的说：没有哪个工作比做老师更累了。

做学生的说：没有哪个工作比做学生更累了。

做人的说：天下没有哪个事情比做人更苦了。

做鬼的说：三界没有哪个事情比做鬼更苦了。

做什么都不容易，乐意做就欢喜受，人生终究是自作自受！

为什么我不参加同学聚会？

我见过曾经班级中最受人喜欢的班长因经济拮据无法参加同学聚会，也见过曾经班中没有人看好的矮挫男带着自己的漂亮女友参加聚会，更见过曾经班上成绩最差常受老师批评的同学身手阔措的赞助聚会，我见过太多同学聚会的组织者大都是现在混的相对不错的同学发起。

为何组织聚会？以多年不见联络感情为由，可以在大家面前显摆一下自己现在的成就；

为何参加？一小部分人以重拾友谊为由再度联络，目的是为了今后借钱或卖点产品...

不参加同学聚会，只为在心中保留一份美好的回忆.....——苏引华《在红尘中修心》

把人生看的太透会没乐趣，太爱说真话会没朋友，心思太严密会让人不敢靠近！——苏引华《在红尘中修心》

一个人能走多远，取决于两点：

- 1、服务社会的意愿；
- 2、对所从事的事业的喜爱程度。

这两点其实都提供了一种东西：热忱。

——苏引华《在红尘中修心》



研究发现：一个学生对老师的喜欢程度决定了他这门课程学习成绩的高低。

同理，一个员工或客户对老板的喜欢程度决定了公司业绩的好坏。

因此，无论是老师还是老板都要学习一项能力：讨人喜欢、人见人爱！

无论你是想帮助别人或想要获得别人的帮助，都需要具备一个前提：对方足够喜欢你！——苏引华《在红尘中修心》

或许，缘起缘灭，终是一指流沙；

或许，红尘初妆，终会梦幻无常。

既然开始无法安排，那么结束也无需设计。

花开终有时，花落亦无声。

那些绽放的、飘飞的、消失的，都变成了曾经；

那些快乐的、冷漠的、痛苦的，都化作了生命的滋味。

经年回眸，

一些事，不需要捡拾，已在心里；

一些人，不需要回忆，却挥之不去。

——苏引华《在红尘中修心》

四大社会定律，让你释然人生！

口水定律：当你红得让人流口水时，关于你的口水就会多起来！

嫉妒定律：人们嫉妒的往往不是陌生人的飞黄腾达，而是身边的人飞黄腾达！

成就定律：如果你没有成就，你就会因平庸而没有朋友；如果你有了成就，你就会因卓越而失去朋友。

馅饼定律：当天上掉下馅饼的时候，小心地上也有个陷阱在等着你。

——苏引华《在红尘中修心》



很多时候，判断一个人是否可以值得深交成为朋友，就看这个人有没有付出心态。总是想着索取的人，遇事会推卸责任，自己过得不好，都是别人的错，甚至会反咬一口。

很多时候，你骂别人太势力，但你不知他只是不愿意和你做朋友而已。你又不能为对方创造什么价值，他为什么要和你做朋友呢？何必在你身上浪费时间和精力，还被你认为是理所应当。——苏引华《在红尘中修心》

事在人为是一种积极的人生态度，
顺其自然是一种达观的生存之道，
水到渠成是一种高超的入世智慧，
淡泊宁静是一种超脱的生活态度。
——苏引华《在红尘中修心》

小人物讲情，大人物讲爱！

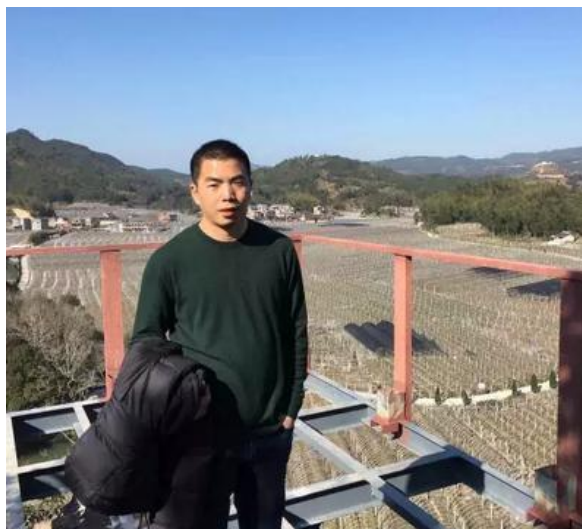
小爱是情义（对亲），

中爱是信义（对友），

大爱是仁义（对天下苍生），

在大业者都是无情有爱之人！

——苏引华《在红尘中修心》



你永远叫不醒一个装睡的人，也永远无法改变一个不想改变的人，你唯一能做的就是强大自己，提升份量感（影响力），这样才能让对方产生强大的落差，从而刺激他改变。帮助别人前必须强大自己，要强大自己必须帮助别人，没有能力时先帮助自己，有能力后再帮助别人。——苏引华《在红尘中修心》

多年来我一直渴望改变老家的经济状况，无奈位卑言轻，影响不了身边的人。08 年我开奔腾时没人愿意跟随我，10 年我开奔驰后别人说我装 B，12 年又买凯迪拉克后还是有人说我，13 年我买宾利后骂我的人开始不说

话了，14 年我买法拉利后有人开始关注我，15 年我又买乔治巴顿后开始有人议论我。现在最早跟随我的人开劳斯莱斯、悍马，第二批跟随我的员工都开奔驰、宝马了才开始有人愿意相信跟随我走出大山，我的感悟是之所以没有人相信你的原因是因为你不够强大，吸引员工和吸引客户都是一样的，在别人还不相信你时就埋头工作，努力强大自己吧！

——苏引华《在红尘中修心》



帮助一个人最好的方法是改变他的思维；
鼓励一个人最好的方法是给他肯定喝彩；
支持一个人最好的方法是购买他的产品；
救济一个人最好的方法是给他一份工作；
成就一个人最好的方法是给他一个平台。

佛像被千万人膜拜是因为曾被人千刀万剐，
西游记广为流传是因为经历九九八十一难，
人世间一切的磨难只是为成就更伟大的你！
——苏引华《在红尘中修心》

鬼是过去的人，人是将来的鬼；
神原本也是人，需要的人多了，于是就变成神！
鬼其实也是灵，护佑的人多了，也可以变成圣！
——苏引华《在红尘中修心》



问世间情为何物？情是一种关系，所谓的情人就是有关系的人，血缘关系叫亲情，情爱关系叫爱情，事业关系叫事情，朋友关系叫友情，不管亲情、友情、爱情还是事情，所有和你有关系的人都是你的情人！祝大家情人节快乐！——苏引华《在红尘中修心》



走正确的路，放无心的手，
结有道之朋，断无义之友，
饮清净之茶，戒色花之酒，
开方便之门，闭是非之口。
——苏引华《在红尘中修心》

人生的成就和你的担当成正比，
你为自己担当你就是一个打工仔，

你为一个家庭担当就是一个家长，你为一百个人担当就是一个老板，
你为 13 亿人担当你就是习大大！

3 年前我招员工，别人说我做传销而不愿加入团队，现在当年愿意相信我而加入我公司的人都开奔驰、宝马了，于是有人说就算做传销也要加入公司。你说这是为什么？

3 年前我招学员，别人说我做传销而不愿报名上课，现在当年愿意相信我而来听我课程的人都业绩暴涨、身心解放了，于是有人说就算是传销也来上课。你说是为什么？

用我一个员工回答客户的话是：“传的是正能量，销的是业绩暴涨”。——苏引华《在红尘中修心》

15 年前，我不理解西方国家的人为何宁愿需要政府给一份工作，也不愿意领取救济金；

13 年前，我不理解经营之神松下幸之助说的企业家的责任是提供就业机会以消灭贫穷；

今年过年回家突然发现一个问题，农村之所以落后，是因为没有收入来源，农村青年如果没有固定的工作，除了当农民工用体力换钱之外没有出路，但今年地产行业不景气，建筑业基本上不需要工人，农村经济更差；

过去我以为帮助村里的困难户是年底回家给他们钱，但现在我发现越给钱只会让他们越穷并产生依赖，唯一能帮助他们的是给他们一个就业的机会，让这些没有背景、没有学历、没有人际关系的年轻人有一个施展才华的空间以改变命运。

突然发现做一个老板的责任很大，因为我们录用的不仅是一名员工，企业经营的好坏关系的不仅是员工的收入，还有他背后的家庭！

所以我一定要把企业做好、做强做大，不为自己，只为成就更多人！

——苏引华《在红尘中修心》

刺激员工拼命工作、努力赚钱的，从来不是多么高大上的理想或社会责任感，而是一个又一个具体的小愿望，钱买不来爱，却可以表达爱。钱换不来幸福，却可以赢得更多的可能性。体面地赚钱，坦然地谈钱，自由地花钱！——苏引华《在红尘中修心》

当我们决定去干一件事情的时候，计划一定要比目标高一档，

当我们决定去干一件事情的时候，行动一定要比计划快一点；

当一个人决定干一件事情的时候，行动的速度就是成功的速度；

莫道君行早，更有早行人，每个白手起家的创业公司 CEO，都经历过无数个加班到深夜甚至凌晨的日子，都曾经是或者现在依旧是公司最忙碌的那个人，你羡慕我多少，我付出就有多少！想要就去要，想追就去追，人生若有梦，有梦就别怕痛！——苏引华《在红尘中修心》

老板若想要让团队的落后成员赶上来，不是让优秀的人才停下来等候，最好的方法是激发优秀的人更优秀，让落后成员看到努力之后能得到的结果；如果要想让身边不相信你的人相信你，不是大声的说出你的梦想与付出，而是专注于你的梦想，让你的梦想成真，从而让他们在你的身上看到希望。
——苏引华《在红尘中修心》



为什么有的人无论如何努力都无法取得大的成功？主要原因是“太小气”，为了一点小小的利益就把彼此的关系搞僵、甚至破坏好不容易建立起来的关系。

成功的人愿意花钱或牺牲眼前的利益来建立并维系自己和他人的关系，因为“大气”所以就成为了大企业家！

人太自私就会让人讨厌，讨厌的人越多，成功的阻力越大。
——苏引华《在红尘中修心》



老公没能疼爱老婆，那是因为

他认为爱人理所应当任劳任怨干家务！老婆没能体谅老公，那是因为她认为结婚后男人就是她的私人财产！老板不愿意为员工服务，那是因为他认为员工是他花钱请来的长工！员工不愿意为老板服务，那是因为他认为老板是剥削员工的周扒皮！

一个家庭，如果老公不听老婆的，家庭很难和谐；一个公司，如果老板只听老婆的，企业很难做大；一个男人，如果三天两头换女朋友，家庭肯定不幸福；一个老板，如果三天两头换合伙人，事业肯定不成功！

一个幸福的家庭，老人和孩子都是天真无邪的；

一个成功的企业，白天和夜晚都是灯火通明的；

一个实战的课程，课前和课后都是言行一致的。

以前的路，你是一个人闯，现在，你选择了大脑银行，未来的日子里，我们共创辉煌。世界没有变，变的是你的心，行业没有乱，乱的是你的心，市场没有不景气，不景气的是你的思想，员工没有不给力，不给力的是你的思想！——苏引华《在红尘中修心》

不阅世界百态、人情事故，怎懂沧桑世故四字？不观千娇百媚、亿万花开，岂知繁华与浮华？不报名参加《总裁商业思维》何以业绩暴涨、身心解放！唯有经历，才能明了，唯有学习，才能解脱！

——苏引华《在红尘中修心》

有人说我很帅，那是因为没见到我丑的样子；

有人说我有钱，那是因为没见过我穷的时候；

这个世界所有人看到的都只是表面，人们喜欢的不是你，而是他内心期望看到的样子，人们尊重的人也不是你，而是他内心所尊重的身份！

真正了解你的人，不一定是你身边的朋友，而是你的对手，当你犯错时，你的朋友不一定会告诉你，但你的对手一定会抓住机会给你致命的一击，让你永世不得翻身；真正了解产品好处的人，不一定是你的员工，而是你的客户，你应该多花时间和客户相处，了解他们购买的原因，这样才能找到产品的卖点所在，让你的产品狂销热卖！ ——苏引华《在红尘中修心》

苏引华给大家的 2 条生活忠告：

凡是能用钱解决的事情千万不要欠人情。因为钱付得起，而人情有可能还不清。免费的才是最贵的，不要占小便宜！

凡是能用钱解决的问题千万不要自己摸索。用钱去解决好过自己浪费时间摸索。时间是最贵的成本，时间大于金钱！

——苏引华《在红尘中修心》

生活中我们很喜欢给别人忠告和建议，但别人或许根本不需要你的忠告和建议；

管理时我们很喜欢批评指责别人，但最需要批评和指责的人却往往是我们自己！

2016 年目标：改掉好为人师与喜欢批评别人的缺点，多说对别人有益的话！

——苏引华《在红尘中修心》

人生就像斗地主，有输有赢，生意就像爬山坡，有起有伏；摸得一手好牌，不一定会赢，分到一手烂牌，不一定会输；爬坡很艰难，却离山顶不远，下坡很容易，却离低谷很近！——苏引华《在红尘中修心》

一个公司可以暂时没有利润，但不能一直没有营业额，有营业额必定有客户，有了客户的信任，就会拥有赚钱的能力，有赚钱的能力就会很值钱，只要值钱迟早会有利润！

当客户多了之后员工就会越来越多，员工多了之后企业就会做大，做大后就会变成一个小社会，老板只有服务好员工，员工才能服务好客户，客户

服务好了企业才能做大！

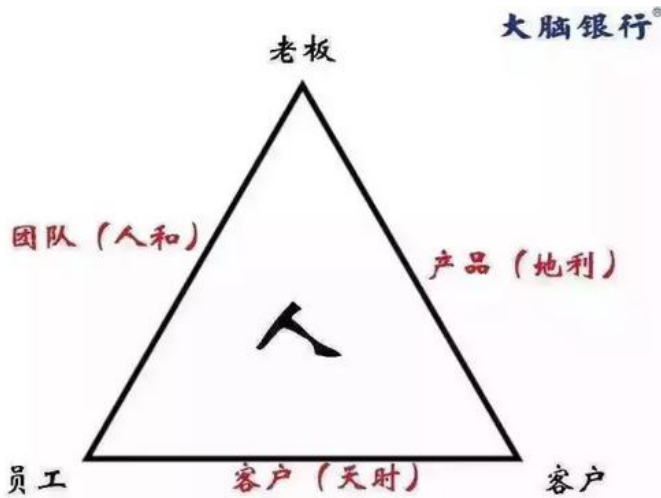
——苏引华《在红尘中修行·访京东》有感



痛苦的人往往不是生活的不幸，而是你希望的破灭；绝望的人往往不是挫折的打击，而是你心灵的死亡。疲惫的人往往不是道路的遥远，而是你心中的郁闷；颓废的人往往不是前途的坎坷，而是你自信的丧失。人生就是要在黑暗中寻找光明，只有在黑暗才能看到星光，重拾无畏的勇气，坚定神圣的信念，心中若有光明，方能引领你到达人生的彼岸！

工作的最高报酬，不在于我们所获得的，而在于我们会因此成为什么？如果你视工作作为一种乐趣，人生就是天堂；如果你视工作作为一种义务，人生就是地狱！——苏引华《在红尘中修心》

每一件与众不同的绝世好东西，其实都是以无比寂寞的勤奋为前提的，要么是血，要么是汗，要么是大把大把的曼妙青春好时光。世界上更可怕的事情是：出身比你好的，比你聪明，还比你有远见的人，比你努力！——苏引华《在红尘中修心》



凡是持续担心的事情就会发生在你身上，凡是抗拒的事情越会存在困扰你，你应该转移注意力，把焦点聚焦在你渴望得到的事情上，然后相信美好的事情即将发生在你身上，并且满心欢喜的期待他的到来。如此你就可以改变你的人生。

没有商业思维就不要创业，没有系统思维就不要当老板，每一个亏损严重的企业背后都有一个自以为是的老板，每一个失败的企业背后都有一个不听我忠告的老板！——苏引华《在红尘中修心》

很多人羡慕小米的快速成功，因为大家看到的是小米用三四年的时间就做起来这个表象，却忽略了雷军在金山公司沉淀了二十多年的事实。正因为有了雷军二十多年的厚重积淀和对商业的精准理解，才有了小米今天的快速发展。很多人妒忌大脑银行的成功，因为大家看到的是大脑银行二三年内异军突起、场场暴满，却忽略了苏引华从 2003 年就开始进入培训业摸爬滚打的历程。正因为有了苏引华十三年积累和对培训行业的理解，才

有了今天的大脑银行。每一个光鲜亮丽的华丽转身背后，都有一段不为人知的辛酸往事，不必羡慕别人，更不要妒忌别人，要恨的是你自己没有耐得住繁华。——苏引华《在红尘中修心》



女人需要很多很多的爱，男人需要很多很多不同的爱。
男人是可以同时

爱很多女人的，只要他最爱的是自己。

女人的虚荣靠一个男人的痴情来满足，

男人的虚荣靠很多女人的痴情来满足。

男人与男人的区别就是胸怀与格局的区别，女人与女人的区别就是思想与境界的区别。企业与企业的区别就是模式与系统的区别。员工与员工的区别就是态度和技巧的区别。——苏引华《在红尘中修心》

很多人都想一口吃成一个大胖子，不想付出，却想一夜暴富！但饭要一口一口的吃，路要一步一步的走，企业要一个台阶一个台阶的上！不可能三两下就能翻天覆地！认真学习，努力执行，持续优化，进步在于认真，成功缘于持续！——苏引华《在红尘中修心》

一个人从平凡到优秀，一定是经历了辛勤的付出，
一个人从优秀到卓越，一定经历了地狱般的历练，
一个人从卓越到独一无二，一定经历过浴火重生。
——苏引华《在红尘中修心》

一个成功者不会因为任何一点事情而气馁，因为他承载着无数人的爱和希望；为什么所有的成功者都会越挫越勇，因为他承载着去爱更多人的使命和责任。——苏引华《在红尘中修心》

生活中，你若发现有人：走到哪里，都会传播正能量，让身边的人更积极、更上进，强大自己、受益他人！你就知道，今天又遇到高人了，你应马上

与他成为良师益友，一起努力，共同进步！因为不是他生活中没有坎坷，是他知道说什么对你和他更有利！相反，你若发现某人：三天两头说谁不好，谁不行，总是抱怨、传播负面，你就可以判定此人肯定没啥“武功”，且不可能成大事！你要立刻远离，引以为戒！因为不是他不想成事，而是他无法掌控自己的思想和行为！——苏引华《在红尘中修心》

导图快速吸收资讯与处理信息从而确保决策正确！

24 / 周六

08:47

爱自己的第一方式——就是停止自责。每一人在这个世界都扮演着独特的角色，如果我们自责，就意味着在隐藏自己。我们每一个人都需要改变，每天都是新的一天，我们的力量能让我们调整生活。

35 / 周六

09:20

爱自己的第一方式——就是停止自责。每一人在这个世界都扮演着独特的角色，如果我们自责，就意味着在隐藏自己。我们每一个人都需要改变，每天都是新的一天，我们的力量能让我们调整生活。



26 / 周六

09:04

爱自己的第三方式——照顾好自己的身体。身体是你暂时的栖身之处，是美妙家园，我们是不是需要照料和爱护自己的家园呢？那就得自己学习健康饮食、养生保健的相关知识。

26 / 周六

15:31

人生的道路虽然漫长，但紧要处常常只有几步，特别是当年轻的时候。生命就好像点燃的蜡烛，不会因为烛台的贵重而灿烂；生命就好像一杯淡淡的水，不会因为杯子的贵重而发生变化。



591商学院 www.591sxy.com

十一

清晨开过一亩豆腐脑往条儿，
露露没物想头，邻里互相聊，
美好的一天就开始了。

2013/11

一个人的价值，不在于他赚了多少钱，不在于他的地位有多高名声有多大，而在于他倒霉的时候，有多少人愿意为他说话，在于他离开我们的时候，有多少人会怀念他。

我们没法选择自己的天赋，但我们可以选择是否善良。人生最大的悲剧就是：心性不足以承载他的才华。——苏引华《在红尘中修心》

很多人想过理想的生活却又不愿努力，很少关注别人现在之所以能过上理想的生活，是因为他背后付出了别人难以想象的代价。

试问你一个工作才一年的人，也妄想拥有别人努力十年后的车和房子，可能吗？

——苏引华《在红尘中修心》

修行，修的是内心之路的磕磕绊绊；

修心，修的是生命之途的世事无常；

行在尘世要信仰，因为人需要力量，

走在市井要循迹，毕竟叶落终寻根！

——苏引华《在红尘中修心》

当一个人愿意付出和担当时，才是成长的开始。

当一个人能跳出事件，中立处理问题，才是具有胸怀格局的开始。

当一个人能管理自己的情绪时，才是卓越人生的开始。

当一个人能学会向内看，时刻反思自己时，才是进步的开始。

当一个人能学会感恩，感谢生命所给予的一切时，才是迈向幸福的开始。

——苏引华《在红尘中修心》

很多人很强势，只是为了包裹他那脆弱的内心；

很多人外表善良，只是为了隐藏内心邪恶的阴暗。

满口仁义道德的人，可能正做着见不着人的勾当！

外表清纯的人，可能内心无比的放荡；

外表冷漠的人，可能内心无比的狂野！

人，永远是两面的。这个世界没有好人，也没有坏人，你之所以认为某人坏，只因为他没有对你好，也许他对别人好。

世人能接受穿着真实衣服的谎言，却无法接受赤裸裸的真实！

——苏引华《在红尘中修心》

一个小孩学走路时摔了无数次跤，但他从来不会质疑：“也许我不适合做这个？”

一个业务员在销售过程中会遇到无数拒绝，但有的人却会质疑：“也许我不适合做这个？”

一个老板在创业过程中会遇到无数困难，但他从来不会质疑：“也许我不适合做这个？”

人生，没有适合不适合，如果有退路谁都不可能成功，没有选择时才是最好的选择！

——苏引华《在红尘中修心》

女人漂亮的秘诀在于眼神的清澈，那是心灵的上善若水。

男人俊朗的秘密在于心胸的广袤，那是灵魂的厚德载物。

企业做大的核心在于利益的共享，那是文化的荣辱与共。

——苏引华《在红尘中修心》

人们对陌生人的成功，往往不会嫉妒，反而会羡慕，对于陌生人的安慰，往往感动万分；人们对身边人的成功，通常不会羡慕，反而会嫉妒，对于身边人的轻言，往往愤怒无比。这就是人性，大部分都无法逃离，如果我们要想做的更好，那就让自己成为别人羡慕和嫉妒的对象。

——苏引华《在红尘中修心》

一个人一生吃多少苦是注定的，如果年轻的时候不想吃苦，就老的时候吃苦；

一个人一生时间是有限的，如果年轻的时候浪费了，老的时候就要加倍补偿；

一个人一生的福份是注定的，如果不加节制的提前透支完，那痛苦也就来

了！

——苏引华《在红尘中修心》

10年前我做梦都在想着面对三千人演讲，不为帮助别人，只为觉得自己很牛，结果我没有成功；现在的我站在四千人面前，心里只想着帮助别人，没有任何的骄傲与自豪，只有十万分的敬畏！追求自我成功的人永远不可能取得大成功，只有心存敬畏，全心全意为人民服务方能有所成就！

——苏引华《在红尘中修心》

富而不贪是一种布施；尘而不染是一种持戒；

痛而不恨是一种忍辱；累而不懈是一种精进；

思而不乱是一种禅定；显而不着是一种智慧。

——苏引华《在红尘中修心》

即使道路坎坷不平，车轮也要前进，
即使江河波涛汹涌，船只也要航行，
即使客户百般刁难，服务也要热情，
即使市场朝夕瞬变，企业也要发展，
即使创业充满风险，老板也要努力。

——苏引华《在红尘中修心》

本内容由 591 商学院独家整理与分享

如果您有所启发还想观看更多精彩内容请进入

www.591xzw.com www.591sxy.com